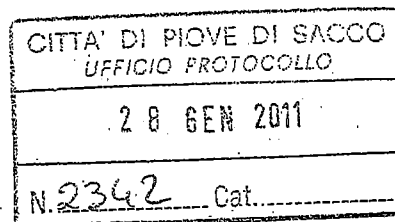


Stefano Zennaro

Via Beverare 3

35028 Piove di Sacco Pd



Oggetto: **Curriculum Vitae**

Dal 01/12/2008 a tutt'oggi.

SENOBLE-BERGAMIN spa:

Direttore vendite Italia; stesura budget vendite annuale per cliente/articolo in termini di volumi, prezzi medi, conto economico, EBDA. Pianificazione piani di vendita per cliente, pianificazione vendite su presidio del territorio con copertura numerica e ponderata.

Creazione nuovi articoli e pianificazione lancio. Responsabile forza vendita, studio analitico dati di vendita e dati di mercato. Gestione diretta grandi clienti Della Grande distribuzione, Discount, Catering. (rinnovo accordi, investimenti, logistica ecc)

Dal 01/09/1998 al 31/11/2008

Mila soc. coop. Bolzano:

Dapprima responsabile vendite Italia canale tradizionale; successivamente National Key Account canale Grande distribuzione e distribuzione organizzata. Responsabilità rete di vendita (concessionari) e forza vendita. Pianificazione budget di canale, copertura del territorio, pianificazione produttiva volumi, budget volumi/prezzo medio ecc ecc.

Attuata trasformazione forza vendita da diretta (agenti) a diretta (dipendenti) con conseguente riorganizzazione del territorio e dell'organico interno; stesura job description per singola funzione.

Dal 31/06/1993 al 31/08/1998

Sitia Yomo spa Milano

Assunto come capo filiale a Padova; responsabilità totale di una filiale diretta sia in termini amministrativi, logistici e gestione del personale diretto. Passato successivamente area manager per le Tre Venezie ed Emilia Romagna. Oltre alle mansioni già citate nei ruoli sopra esposti (relativi al territorio di competenza) area tester per importante assetto riorganizzativo di tutta la struttura del personale delle filiali curando in particolare la fusione ed integrazione di aziende acquisite (Merlo, Pettinichio, Torre in Pietra). Successivamente trasformazione, con responsabilità degli accordi sindacali per la messa in cassa

integrazione di tutto il personale di vendita diretto dovuto al passaggio ad agenti di commercio e chiusura di tutte le filiali.

Dal 01/04/1984 al 30/05/1993

Ala Zignago spa Portogruaro

Assunto come promotore vendite; passato successivamente ispettore vendite per il Veneto e poi area manager per il Triveneto.

Gestione forza vendita diretta , depositi diretti e clientela del territorio assegnato.

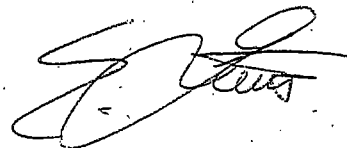
Dal 01/03/1981 al 31/03/1984

Bongrain Italia spa Milano

Promotore vendite per parte del veneto con gestione concessionari, ordini , flusso logistico e acquisizione nuovi clienti.

Ho frequentato nel corso degli anni diversi corsi di formazione e gestione del personale di vendita, psicologia della vendita, organizzazione logistica, supply chain, pianificazione budget, strategia commerciale , trade marketing, marketing operativo e svariati altri.

Abituato ad operare con pc in tutti gli ambienti windows ed applicativi. Inoltre opero con JDEdwards, Sap ed altri programmi specifici.

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'F. Zignago', located in the lower right quadrant of the page.